

Gestión y Negocios Estratégicos en Odontología



Más información: +55 14 99789-8552 DR.

Andre Andre Michelis

@drandremichelis

CURRICULUM

- → Cirujano Dentista
- → Especialista en Odontología Digital
- Maestría en Odontología Restauradora
- MBA Gestión de Proyectos
- Profesor de escaneo intraoral e impresión 3D
- Gestor, conferencista y consultor de negocios en odontología y biotecnología para América Latina, Europa y Asia

NÚMEROS = A C P

CONCEPTO EN EL MEC ***

CENTROS DE POSGRADO POR TODO BRASIL

ALUNOS FORMADOS

ATENDIMENTOS POR MÉS NA CLÍNICA-ESCOLA

ÍNDICE DE SATISFACCIÓN SUPERIOR A

*ENCUESTA REALIZADA EN JUNIO DE 2024

Sede central ubicada en Bauru SP, considerada la cuna de la Odontología Mundo.

Amplia infraestructura y acogedor, contando con clínicas y laboratorios alta tecnología.

Equipo de profesores maestros y doctores altamente calificado.

Entrenando en Fresh Frozen Cadavers, en asociación con el Human Anatomy Center.

Sistema de gestión acogedora, ágil y resolutiva, como el mercado necesita.

Enseñanza y práctica de los más especializaciones modernas de odontología para estudiantes en todo Brasil y otros 7 países de América Latina y Europa.

GRUPO FACOP



Un Centro de Formación de alta tecnología con especializaciones y mejoras en Armonización Orofacial, Implantología, Cirugía Oral y Maxilofacial y Ortodoncia con prácticas en Cadávers Fresh-Frozen.



Acceso lo nuestro sitio



Dirigido por el Dr. Rafael Pinelli, la Associação Internacional de Harmonização Orofacial tiene como misión actuar con rigor y pertinencia en el desarrollo de asociaciones en el área de Armonización Orofacial y Medicina Estética, en Brasil y en el exterior, priorizando y defendiendo cuestiones de clase con proactividad, ética y excelencia.



Ser uno asociado



Organizada por la Editora Plena y administrada por Facop, la Revista Simmetria se enfoca en las áreas de Estética y Armonización Orofacial, publicando los trabajos académicos más relevantes de los estudiantes y produciendo visibilidad para los principales socios de la Odontología en orofacial Harmonization in science Brasil. Suscribete y publica en la Revista, trimestralmente.



Saber más en



JUSTIFICACIÓN

Este programa fue desarrollado con base en las mejores prácticas de gestión y referencias bibliográficas relevantes para el sector odontológico latinoamericano, considerando las especificidades del mercado regional y las demandas por profesionales con visión estratégica y competencias gerenciales avanzadas.

PÚBLICO OBJETIVO

Odontólogos, ejecutivos, administradores y gestores del área odontológica

ESTRUCTURA CURRICULAR

MÓDULO 1 - FUNDAMENTOS DE LA GESTIÓN ODONTOLÓGICA

- Mentalidad Emprendedora y Liderazgo Odontológico
- Transformación del dentista en gestor-líder
- Desarrollo de competencias emprendedoras
- Visión sistémica del negocio odontológico
- Planificación Estratégica Aplicada a la Odontología
- Análisis de escenarios en el sector odontológico
- Definición de misión, visión y valores
- Planificación a largo plazo y metas estratégicas
- Metodología Científica y Bioética
- Principios de la investigación científica aplicada
- Ética en investigación odontológica
- Bioética en la práctica clínica y gestión



MÓDULO 2 - GESTIÓN FINANCIERA AVANZADA

Asignaturas:

- Contabilidad y Finanzas Corporativas para Dentistas
- Fundamentos contables aplicados
- Estados financieros y análisis
- Flujo de caja y planificación financiera
- Gestión de Costos y Fijación de Precios Estratégica
- Sistemas de costeo en clínicas odontológicas
- Estrategias de fijación de precios competitiva
- Análisis de rentabilidad por procedimiento
- Análisis de Inversiones y Captación de Recursos
- Evaluación de proyectos de inversión
- Fuentes de financiamiento y alianzas
- Fusiones y adquisiciones en el sector odontológico

MÓDULO 3 - MARKETING Y VENTAS ESTRATÉGICAS

- Marketing Odontológico Digital y Tradicional
- Estrategias de marketing ético
- Marketing digital y redes sociales
- · Branding y posicionamiento de marca
- Técnicas Ávanzadas de Ventas y Negociación
- Consultoría en tratamientos odontológicos
- Técnicas de negociación ganar-ganar
- Gestión de objeciones y cierre
- Relación con el Cliente y CRM
- Sistemas de gestión de relaciones
- Programas de fidelización
- Análisis de satisfacción y retención



MÓDULO 4 - GESTIÓN DE PERSONAS Y LIDERAZGO

Asignaturas:

- Liderazgo de Alto Rendimiento en Odontología
- Estilos de liderazgo situacional
- Desarrollo de equipos de alto rendimiento
- Coaching y mentoring
- Gestión de Talentos y Capital Humano
- Reclutamiento y selección especializada
- Capacitación y desarrollo profesional
- Planes de carrera y retención de talentos
- Cultura Organizacional y Gestión de Conflictos
- Desarrollo de cultura organizacional
- Mediación y resolución de conflictos
- Comunicación interna efectiva

MÓDULO 5 - EXCELENCIA OPERACIONAL

- Gestión de la Experiencia del Paciente
- Jornada del paciente y puntos de contacto
- Protocolos de atención premium
- Medición de satisfacción y NPS
- Gestión de Procesos y Optimización de Flujos
- Mapeo y rediseño de procesos
- Lean Healthcare aplicado a la odontología
- Indicadores de desempeño operacional
- Gestión de la Calidad y Acreditación
- Sistemas de gestión de la calidad
- Procesos de acreditación hospitalaria
- Auditoría interna y mejora continua



MÓDULO 6 - TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN

Asignaturas:

- Transformación Digital en la Odontología
- Tecnologías emergentes en el sector
- Inteligencia artificial y machine learning
- Telemedicina y telesalud odontológica
- Gestión de Sistemas de Información
- Sistemas integrados de gestión (ERP)
- Expediente electrónico y protección de datos
- Business Intelligence y Analytics
- Innovación y Emprendimiento Digital
- Modelos de negocio innovadores
- Startups en el sector odontológico
- Ecosistema de innovación en salud

MÓDULO 7 - ASPECTOS LEGALES Y REGULATORIOS

- Marco Regulatorio de la Odontología
- Legislación odontológica actualizada
- Responsabilidades civil y penal
- Código de ética odontológica
- Derecho Empresarial y Tributario
- Constitución de empresas odontológicas
- Planificación tributaria optimizada
- Contratos y aspectos jurídicos
- Gestión de Riesgos y Compliance
- Identificación y mitigación de riesgos
- Programas de cumplimiento sectorial
- Auditoría y controles internos



MÓDULO 8 - PROYECTO FINAL Y SÍNTESIS

Asignaturas:

- Metodología de Investigación Avanzada
- Métodos cuantitativos y cualitativos
- Análisis estadístico aplicado
- Redacción científica
- Trabajo de Fin de Carrera (TFC)
- Desarrollo iniciado en los Módulos 5, 6 y 7
- Orientación individualizada durante el proceso
- Presentación y defensa final
- Tendencias y Futuro de la Odontología
- Escenarios futuros del sector
- Sustentabilidad y responsabilidad social
- Networking y desarrollo profesional continuo

METODOLOGÍA DE ENSEÑANZA

El programa adopta metodologías activas de aprendizaje, incluyendo:

- Estudios de Casos Reales: Análisis de situaciones prácticas del mercado odontológico
- Simulaciones Empresariales: Juegos de negocio aplicados al sector
- Talleres Prácticos: Actividades hands-on con herramientas de gestión
- Conferencias Magistrales: Con especialistas reconocidos del sector
- Proyectos Aplicados: Desarrollo de soluciones para problemas reales



PERFIL DEL EGRESADO

El profesional formado en el MBA estará capacitado para:

- Liderar organizaciones odontológicas con visión estratégica
- Implementar modelos de gestión innovadores y sustentables
- Desarrollar estrategias competitivas en el mercado odontológico
 Gestionar equipos multidisciplinarios de alto rendimiento
- Tomar decisiones basadas en datos y análisis financieros
- Promover la transformación digital en organizaciones de salud
- Actuar como consultor en gestión odontológica



| Asignaturas obligatorias | | | | |
|----------------------------------|-----------------------------|------------------------------|---------------------------|--|
| | Carga Horaria Teórica | Carga Horaria Práctica | Carga horaria total | |
| Bioética | 16 | 0 | 16 | |
| Ética y Legislación Odontológica | 32 | 0 | 32 | |
| Metodología de la Investigación | 64 | 0 | 64 | |
| Total | 112 | 0 | 112 | |

| Asignaturas – Áreas conexas (20% de la | carga hora | aria del cu | rso) |
|---|------------|-------------|------|
| Gestión de Sistemas de Información | 16 | 0 | 16 |
| Innovación y Emprendimiento Digital | 16 | 0 | 16 |
| Derecho Empresarial y Tributario | 16 | 0 | 16 |
| Análisis de Inversiones y Captación de Recursos | 16 | 0 | 16 |
| Técnicas Avanzadas de Ventas y Negociación | 16 | 0 | 16 |
| Relación con el Cliente y CRM | 8 | 0 | 8 |
| | 88 | 0 | 88 |



| Asignaturas – Áreas de concentración (80% de | la carga ho | raria del | curso) |
|---|-------------|-----------|--------|
| Mindset Emprendedor y Liderazgo Odontológico | 16 | 0 | 16 |
| Planificación Estratégica Aplicada a la Odontología | 16 | 0 | 16 |
| Marco Regulatorio de la Odontología | 16 | 0 | 16 |
| Gestión de Riesgos y Compliance | 16 | 0 | 16 |
| Contabilidad y Finanzas Corporativas para | 16 | 0 | 16 |
| Dentistas | lá l | | |
| Marketing Odontológico Digital y Tradicional | 16 | 0 | 16 |
| Gestión de Costos y Fijación Estratégica de Precios | 16 | 0 | 16 |
| Transformación Digital en la Odontología | 16 | 0 | 16 |
| Liderazgo de Alto Desempeño en Odontología | 16 | 0 | 16 |
| Cultura Organizacional y Gestión de Conflictos | 16 | 0 | 16 |
| Gestión de Riesgos y Compliance | 16 | 0 | 16 |
| Gestión de Talentos y Capital Humano | 16 | 0 | 16 |
| Gestión de la Experiencia del Paciente | 16 | 0 | 16 |
| Gestión de Procesos y Optimización de Flujos | 16 | 0 | 16 |
| Gestión de la Calidad y Acreditación | 16 | 0 | 16 |
| Trabajo de Conclusión de Curso (TCC) | 100 | 0 | 100 |
| Tendencias y Futuro de la Odontología | 8 | 0 | 8 |
| | 340 | | 340 |
| | | | |
| Obligatorias | 112 | 0 | 112 |
| Área conexa | 88 | 0 | 88 |
| Área de concentración | 340 | 0 | 340 |
| Total | | | 540 |

Reconoce tu especialización en

Europa

Reconocimiento Internacional y Movilidad Profesional:

La doble certificación en posgrados, especialmente con certificación europea, es una ventaja para los profesionales que buscan oportunidades laborales internacionales. Las certificaciones europeas son reconocidas en todo el mundo, lo que abre puertas a empleos en diferentes contextos.

Altos Estándares de Calidad y Excelencia Académica:

Los cursos de posgrado con doble certificación están diseñados para brindar una educación de alta calidad y excelencia académica. La certificación europea implica estrictos criterios de evaluación y un plan de estudios actualizado. Esto equipa a los profesionales con conocimientos y prácticas de vanguardia, mejorando la calidad de los servicios prestados.

Desarrollo profesional Networking continuo e internacional:

Los posgrados con doble certificación ofrecen una oportunidad única de desarrollo profesional continuo. Los participantes acceden a una red internacional de profesionales e investigadores, enriqueciendo su aprendizaje y creando oportunidades para asociaciones de investigación, colaboraciones profesionales y perspectivas globales.













GRADO ACADÉMICO: MBA (en línea)

CERTIFICADO:

Nuestros títulos son acreditados por el Ministerio de Educación-MEC a través de la resolución ministerial No.1671/2000 y la resolución CFO74/2007 del Consejo Federal de Odontologia.

INVERSIÓN:

Matrícula: U\$ 350* Inversión: U\$ 6.000

^{*}No reembolsamos los gastos de inscripción.